





# **FORMATION: LES BASES POUR CRÉER SON ENTREPRISE**

# **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

#### À L'ISSUE DE LA FORMATION VOUS SEREZ CAPABLE DE :

- Structurer votre projet et tester une présentation convaincante (le pitch)
- •Comprendre la méthodologie de la création d'entreprise
- · Valider votre démarche entrepreneuriale
- Analyser votre environnement et faire des choix éclairés
- Définir votre offre commerciale en adéquation avec votre marché

- Définir les éléments clés du pilotage et de la gestion d'entreprise
- Adopter une attitude commerciale crédible et efficace
- Savoir poser les bases d'un plan de communication complet
- Structurer votre business Plan et valider la faisabilité de ton projet

# **CONTENU DÉTAILLÉ** DE LA FORMATION **SUR 5 JOURS**

## ACCUEIL DES PARTICIPANT(E)S

- · Tour de table
- Échanges sur les attentes
- · Déroulé de la formation
- Le Pitch

## 1ère JOURNÉE

#### **DEVENIR ENTREPRENEUR:**

L'entrepreneuriat en France, Le point clé de la réussite, La posture entrepreneuriale, Le plan d'action, Être accompagné(e)

LE STATUT JURIDIQUE: Les critères du choix du statut juridique, L'entreprise individuelle, Créer une société, La protection de l'entrepreneur, La TVA

#### 2ème JOURNÉE

ANALYSER TON MARCHÉ: L'analyse de marché, L'offre, la demande, l'environnement, Le tableau PESTEL, L'étude du marché global (SWOT), L'étude du marché local, Le concept de Persona, Le Business Model, Le tableau CANVAS, Les composantes, Le CANVAS de ton entreprise

### 3ème JOURNÉE

VENDRE PLUS ET MIEUX: Les étapes de la stratégie commerciale, Le cycle de vente, Le discours commercial, Qualification du besoin client, L'art de l'argumentation, Le traitement des objections, La fidélisation du client, Les CRM, Le savoir être commercial

#### 4ème JOURNÉE

PRÉVISIONNEL FINANCIER: Qu'est-ce qu'un prévisionnel financier, Le plan de financement, Les besoins, les ressources, Estimer son chiffre d'affaire prévisionnel, Les charges, Le tableau de trésorerie, Les ratios de rentabilité, Le besoin en fonds de roulement, Gérer ton entreprise, Le tableau de bord de gestion

#### 5ème JOURNÉE

PENSER TA COMMUNICATION: Les bases pour communiquer, La différenciation, le logo, La charte graphique, La stratégie de communication, Le site internet, Les réseaux sociaux, Le bon timing, Les supports papier, Les outils graphiques







## **PUBLIC VISÉ**

Toute personne désireuse de sécuriser son parcours de création d'entreprise.



# MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Afin de suivre votre montée en compétences, des exercices pratiques et des études de cas seront réalisés. Une connexion wifi est disponible dans les locaux.

Prévoir, si possible, un ordinateur portable.

Les supports de formation ainsi que d'autres outils seront envoyés par mail à la fin de la formation.



# MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI

Évaluation des acquis tout au long de la formation à travers des cas pratiques. Feuille d'émargement signée à la demiiournée.

Attestation remise à la fin de la formation.



## **PRÉREQUIS**

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur).



#### **MÉTHODOLOGIE**

Des formateurs eux-mêmes chefs d'entreprise.

De la théorie mais surtout beaucoup d'exercices pratiques. Un environnement dédié à l'accompagnement des créateurs ou repreneurs d'entreprise.



## DURÉE DE LA FORMATION

5 jours en présentiel



# ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Merci de nous contacter pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.



**TARIF** 

**499€ TTC** 

Contactez-nous pour évaluer ensemble les modalités de règlement. Contact@initiactiveservices.com | Tél : 01 85 76 69 15

