

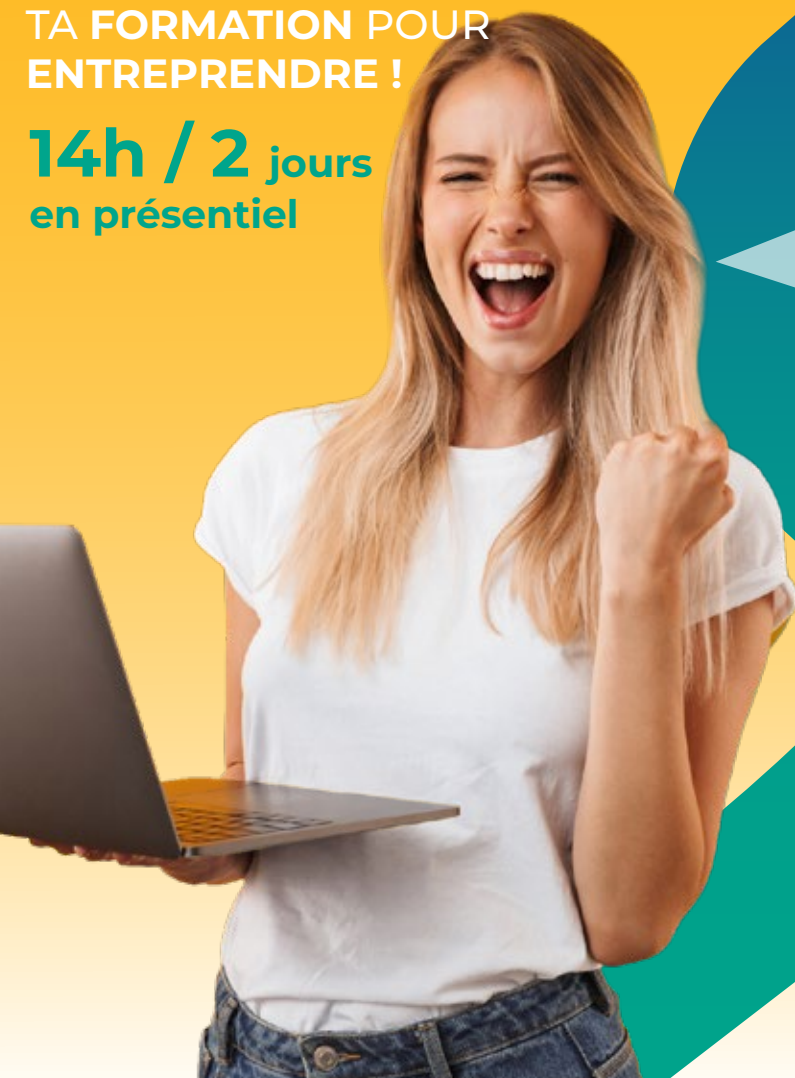
TROUVER SA RENTABILITÉ

TA FORMATION POUR
ENTREPRENDRE !

14h / 2 jours
en présentiel

Qualité de l'information
et de la formation

4.87 / 5



Ta formation pour entreprendre

Trouver sa rentabilité – 14h / 2 jours

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

.....

À L'ISSUE DE LA FORMATION VOUS SEREZ CAPABLE DE :

- Mettre au point et tester une présentation convaincante de son projet (le pitch)
- Avoir une méthode pour élaborer votre business plan
- Explorer les aspects juridiques, sociaux et fiscaux du choix du régime juridique
- Savoir construire et équilibrer un plan de financement
- Savoir comment fonctionne la TVA et ses implications en trésorerie
- Utiliser les indicateurs du business plan pour valider votre modèle économique
- Préparer le passage du prévisionnel au suivi opérationnel
- Savoir où se trouve la rentabilité pour l'entrepreneur et l'entreprise

CONTENU DÉTAILLÉ DE LA FORMATION

.....

ACCUEIL DES PARTICIPANT(E)S

- Tour de table
- Échanges sur les attentes
- Déroulé de la formation
- Le Pitch

1ère JOURNÉE

- Le plan d'action du créateur d'entreprise
- Le modèle économique : utilisation du tableau CANVAS
- Le prévisionnel financier : utilité et contenu
- Le tableau de financement initial : comment l'équilibrer, où trouver les ressources
- Le résultat prévisionnel : savoir estimer son chiffre d'affaires par deux méthodes
- Recenser les charges et approcher son résultat prévisionnel.
- Calculer et apprécier les ratios de rentabilité
- La TVA : les différents régimes, les taux

2ème JOURNÉE

- Le seuil de rentabilité
- Le tableau de trésorerie, le construire et challenger sa prévision financière
- Le besoin en fonds de roulement
- Choisir son statut juridique – les critères du choix et ses conséquences
- L'entreprise individuelle, la micro-entreprise
- Créer une société, les conséquences
- Les aspects fiscaux de la création d'entreprise : l'IR et l'IS
- Devenir entrepreneur et gérer au quotidien
- Le tableau de financement sur 3 ans

CAS PRATIQUES: toutes les interventions seront rythmées d'exercices pratiques

DÉBRIEFING ET SYNTHÈSE: Échanges entre les participants, réponse aux questions





PUBLIC VISÉ

Toute personne désireuse de sécuriser son parcours de création d'entreprise.



MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Afin de suivre votre montée en compétences, des exercices pratiques et des études de cas seront réalisés. Une connexion wifi est disponible dans les locaux. Prévoir, si possible, un ordinateur portable. Les supports de formation ainsi que d'autres outils seront envoyés par mail à la fin de la formation.



MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI

Évaluation des acquis tout au long de la formation à travers des cas pratiques. Feuille d'émargement signée à la demi-journée. Attestation remise à la fin de la formation.



PRÉREQUIS

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur).



MÉTHODOLOGIE

Des formateurs eux-mêmes chefs d'entreprise. De la théorie mais surtout beaucoup d'exercices pratiques. Un environnement dédié à l'accompagnement des créateurs ou repreneurs d'entreprise.



DURÉE DE LA FORMATION

2 jours en présentiel



ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Merci de nous contacter pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.



TARIF

199 € TTC

Contactez-nous pour évaluer ensemble les modalités de règlement.
Contact@initiativeservices.com | Tél : 01 85 76 69 15

LIEUX DE LA FORMATION

EN PRÉSENTIEL



INITIATIVE SERVICES

Contacts : Virginie
Tél. 01 85 76 69 15
contact@initiativeservices.com



Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.



ANTENNE DE SARCELLES *(desservies par les transports en commun)*

11, Avenue du 8 mai 1945
95200 SARCELLES

ANTENNE DE CERGY

3, Avenue des Béguines
95800 CERGY